

Търговски представител с френски език

Спектроник е водеща компания в областта на петролната индустрия в България. Основната ни дейност е изграждане на петролни бази и бензиностанции в частта специализирано оборудване и ремонт и поддръжка на автоцистерни.

Търсим да наемем енергичен и комуникативен човек на позиция Търговски представител - с отличен френски език.

1

Отговорности

- Разширява мрежата от потенциални клиенти на фирмата с основна насоченост към френско-говорещите страни в Африка;
- Активно контактува с нови клиенти и затваря сделки;
- Участва в изложения и събития, където активно контактува с потенциални клиенти;
- Дава идеи за привличане на нови клиенти.

Профил на кандидата

- Комуникативни умения, умения за водене на преговори, позитивно отношение, мотивация за работа, самостоятелност, проактивност са задължителни черти, които искаме да видим в кандидата;
- Висше образование / студент по икономика или технически науки;
- Отличен френски език;
- Английски език като втори чужд език ще се счита за предимство;
- Предишен опит в продажбите ще се счита за предимство, но не е задължителен;
- Интерес и разбиране на технически дейности и съоръжения;

Предложение

- Възнаграждение, обвързано с постигнатите резултати;
- Социален пакет;
- Стандартно работно време и удобно място на работа;
- Приятелска работна обстановка;
- Командировки в страната и чужбина;

Контакт

office@spectronicbg.com