

Търговски представител производствени суровини



ICAP е една от 5-те водещи компании в областта на подбор на персонал. Първият ни проект по подбор на персонал е осъществен през 1974 година. Днес, с офиси в Атина, София, Букурещ и с ексклузивни партньорства в целия свят, ние можем да посрещнем високите очаквания на нашите клиенти.

За нас подборът на персонал е еднакво значим както за клиентите ни, така и за нашите кандидати. Професионализмът и ангажираността ни да проведем процеса на подбор по най-добрия възможен начин ни позволява успешно да допринасяме за развитието на кариерата на кандидатите ни и успеха на клиентите ни.

ICAP България предлага възможност за развитие в сферата на търговията. За един от нашите клиенти търсим човек, който да се присъедини към търговския отдел на компания, в сферата на търговията със специални суровини за производство в ХВП, фармацевтичния и химическия сектор на позицията

ТЪРГОВСКИ ПРЕДСТАВИТЕЛ

Задължения и отговорности на търговския представител

- Привличане на нови клиенти в поверения регион
- Предоставяне на продуктова информация относно предлаганите суровини на потенциални клиенти и изготвяне на оферти
- Други задължения, свързани с длъжността

Общи изисквания:

- Опит - предишен опит не е задължителен. Важно е да имате желание за развитие в сферата
- Висше образование - ако е свързано с Химия, ще бъде взето като предимство
- Езикови умения - владеене на английски език на добро ниво
- Шофьорска книжка - категория "В"
- Добри комуникационни и организационни умения

Компанията предлага:

- Обучение за навлизане в работата на търговския представител и специализирано обучение свързано с предлаганите суровини
- Добро стартово възнаграждение, ориентирано към постигане на резултати

Ако нашето предложение представлява интерес за Вас, очакваме Вашата автобиография на е-мейл hr@icap.bg

Краен срок за кандидатстване: **10.02.2018 г.**

Ще се свържем само с одобрените от първоначалния подбор кандидати. Всички кандидатури ще бъдат разгледани при стриктна конфиденциалност.